



MAAILMAN PARHAILLA MARKKINOIJILLA ON JOTAKIN YHTEISTÄ.

HE TIETÄVÄT TARKALLEEN MITÄ HEIDÄN ASIAKKAANSA HALUAVAT.

HEIDÄN VIESTINSÄ SAAVUTTAVAT AINA OIKEAT HENKILÖT, OIKEAAN AIKAAN.

HE SAAVAT YRITYKSENSÄ SUORIUTUMAAN JATKUVASTI MUUTA MARKKINAA PAREMMIN
JA TUOTTAMAAN MYYNTIÄ KILPAILIJOITAAN ENEMMÄN.

He tietävät että

LOISTAVA MARKKINOINTI

yhdistää irralliset pisteet ja luovat ideat toisiinsa.

Heillä

ON

kyky saavuttaa erinomaisia tuloksia,
eikä kyse ole onnesta.

He käyttävät alan parhaita työkaluja, jotka tekevät

vaikuttavien kampanjoiden luomisesta, seurannasta ja toistamisesta

HELPPOA.

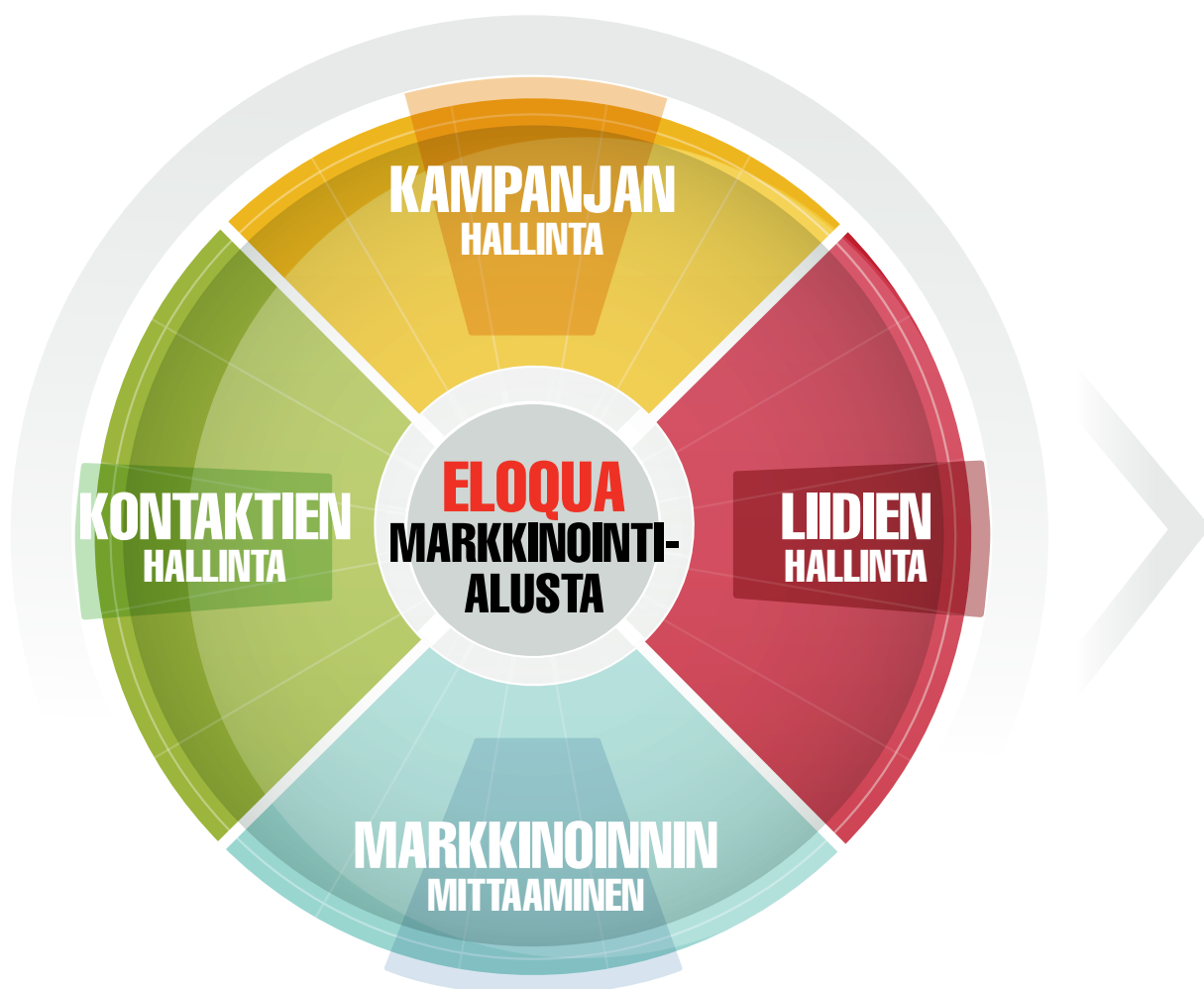
MAAILMAN PARHAILLE MARKKINOIJILLE

PELKKÄ SÄHKÖINEN MASSAPOSTITUS EI RIITÄ

kun markkinointiviestin täytyy saavuttaa asiakkaat oikeaan aikaan, oikean sisältöisenä ja oikeita kanavia hyödyntäen. Massapostitus ei riitä myöskään silloin kun myyntitiimille pitää tuottaa jatkuvasti myyntivalmiita liidejä. Eikä silloin kun markkinoinnin tuloksellisuuden mittaamisen tulee olla aukottoman luotettavaa.

Eloqua tekee markkinoinnista helppoa. Jäljitä kontaktit ja tunnista miten he käyttäytyvät. Automatisoi kohdistettu markkinointiviestintä sopivimpia tarjolla olevia kanavia pitkin. Ohjaa tunnistetut kontaktit läpi ostoprosessin. Joustava potentiaalisten ostajien scoring-malli auttaa sinua asettamaan liidit paremmuusjärjestykseen ostopotentiaalin mukaan ja tarjoamaan ne edelleen myynnille.

Käyttäjää opastava raportointi parantaa myynnille toimitettavien liidien laadun arvioinnin tarkkuutta ja herättää luottamusta markkinoinnin kykyyn luoda todellista kysyntää.



Eloqua toimii markkinointisi ja markkinointiin liittyvien tehtävien ja toimintojen **pääkomentokeskuksena**. Yksi kattava alusta irrallisten toimintojen yhdistämiseen – ruokkimaan **markkinoinnin synnyttämää menestystä ja liiketoiminnan kasvua**.



...KYSE EI OLE ONNESTA. ELOQUA.

KONTAKTIEN HALLINTA

Tunne asiakkaasi. Kaikki alkaa asiakkaan tunnistamisesta. Kampanjoidesi oikea-aikaisuus ja merkityksellisyys tavoittelemasi kontaktin näkökulmasta vaikuttavat suoraan tuloksiin. Lähetä vastaanottajalle hänen kaipaamaansa sisältöä juuri sillä hetkellä kun tietoa kaivataan.

Autamme yritystäsi löytämään keskeistä käyttäytymiseen perustuvaa tietoa kontakteistasi ja hyödyntämään informaatiota markkinoinnin kohdentamisessa ja segmentoinnissa. Tämän tuloksena kampanjoidesi tehokkuus kasvaa merkittävästi. Nyt voit kohdentaa markkinointisi aktiivisimpiin kontakteihisi, tarjoten heille tärkeää ja soveltuvaa sisältöä juuri oikealla hetkellä. Eloquan edistykselliset tiedonhallintatyökalut pitävät tietokantasi laadukkaina ja ajantasaisina, lisäten kampanjoidesi tehokkuutta.

“Eloqua has helped us get more personal. We’ve always known which COMPANIES are visiting our site. Now we know which PEOPLE are visiting. There is no other more powerful sales support tool than this single piece of information.”

Chris Warner, Vice President of Marketing, JackBe

KAMPANJANHALLINTA

Automatsoi menestyksesi. Markkinointisi johdonmukainen onnistuminen on kiinni aiempien onnistumisten toistamisesta. Kampanjat, jotka edistävät brändin laajaa tunnettua, tuottavat runsaasti hyvälaatuisia liidejä edelleen kehitettäväksi ja kasvattavat tapahtumien osallistujamääriä ovat yrityksesi menestyksen avaintekijöitä. Yksi menestyksekkäs kampanja ei kuitenkaan riitä, vaan onnistumiset täytyy kyetä toistamaan kerta toisensa jälkeen. Ilman järjestelmällistä kampanjanhallintaa ja alan parhaita työkaluja kampanjojen toistaminen on kuitenkin hankalaa ja resursseja kuluttavaa.

Markkinoi järkevämmän, älä enemmän. Eloquan tehokkaat automatisoidut toiminnot mahdollistavat menestyksekkäimpien kampanjoidesi tulosten toistamisen. Saavutat asiakkaasi valitsemalla kulloinkin käyttämäsi kanavat alan laajimmasta valikoimasta, yhdellä alustalla. Hoida ja kehitä kontaktejasi, tehosta asiakasviestintääsi, täytä myyntiputkesi myyntivalmiilla liideillä ja paranna kampanjanhallintaasi ennennäkemättömällä tehokkuudella.

“Without the technology Eloqua provides, we would have to have several more people involved in just getting regular communications out.”

Sam Sanderson, Manager, Sales Automation & Analysis, Administaff

LIIDIEN HALLINTA

Täytä myynnin odotukset. Teet jo oman osuutesi liidien laadun arvioimiseksi ja parantamiseksi. Myyntitiimi saattaa silti ajoin kyseenalaistaa liidien myyntivalmiuden.

Eloquan tarjoama joustava liidien pisteytys ja edelleenlähetys poistaa kitkan myynnin ja markkinoinnin väliltä. Parhaat liidit nousevat etusijalle ja ne jaetaan suoraan myynnille, jotta myynti ei hukkaa aikaansa väärin tai huonolaatuisten liidien tavoitteluun. Eloquan ainutlaatuisilla myynnin työkaluilla myyjäsi tekevät enemmän kauppvoja ja myyntiajat lyhenevät. Luultavasti he myös muistavat antaa markkinoinnille sille kuuluvan arvon oman menestymisensä takaajana.

“In most organizations, there’s a very big divide between sales and marketing. With Eloqua, we’ve been able to reduce that significantly. We’re passing information to the sales reps that they can use to make more effective calls than they ever were able to before.”

David Cain, Vice President, Marketing Communications, SuccessFactors

MARKKINOINNIN MITTAAMINEN

Mittaa markkinointiasi luotettavasti. Parhaillakaan kampanjoilla ei ole merkitystä, ellei pysty mittaamaan niiden tuloksellisuutta. Olet kuitenkin mitä todennäköisimmin markkinoinnin ammattilainen, etkä matemaatikko. Tarvitset siksi pettämättömän luotettavan ja tehokkaan tavan mitata markkinointisi vaikuttavuutta ilman loputonta määrää monimutkaisia tai epäselviä laskutaulukkoja.

Eloquan helpokäyttöiset raportointi- ja analyysityökalut auttavat sinua tunnistamaan, mittaamaan ja erittelemään olennaisen markkinointitiedon, jotta voit itse valvoa markkinointisi tuloksellisuutta ja esittää sen muille havainnollisessa ja ymmärrettävässä muodossa. Samalla lisäät markkinoinnin painoarvoa ja luotettavuutta. Näet välittömästi selaimesi ruudulla niin yksittäisten markkinointitoimenpiteiden kuin kokonaisten kampanjojenkin tehokkuuden mittarit. Markkinoinnin onnistumisten monistaminen helpottuu ja huomaat tuottavasi entistäkin enemmän lisäarvoa yrityksellesi.

“As a marketer, you really have to prove the value that you’re adding to the organization. Eloqua allows us to track our success and show how we’re contributing to the overall organization.”

Margie Agin, Director of Online Marketing, Tandberg

LIITY ELOISAAN ELOQUA-YHTEISÖÖN JA TEE YHTEISTYÖTÄ MAAILMAN PARHAIDEN MARKKINOINNIN AMMATTILAISTEN KANSSA.

Eloquan asiakasyhteisön muodostavat yli 60 000 sähköisen markkinoinnin edelläkävijää ja asiantuntijaa. Tämän hetken kuumimmat start-up yritykset ja arvovaltaisimmat brändit kokoontuvat säännöllisesti Eloquan asiakasportaaliin ja käyttäjäryhmiin jakamaan ideoita, tekemään yhteistyötä ja verkostoitumaan. Tämä eloisa ja värikäs yhteisö on vain klikkauksen päässä. Yhteisön avulla kasvatat markkinointiosaamistasi ja lisäät markkinoinnin työkalupakkiisi alan uusimmat innovaatiot ja tietotaidon.

MITTAVAA KOKEMUSTA TAVOITTEIDEN SAAVUTTAMISESTA

Viimeisten yli kymmenen vuoden aikana olemme oppineet mitä asiakkaidemme menestyksen takaamiseen vaaditaan. Kenelläkään muulla palveluntoimittajalla ei ole antaa käyttöösi laajempaa valikoimaa työkaluja ja oppimisresursseja, mikä osaltaan turvaa jatkuvaa menestystä ja edistää osaamisesi nopeaa kehittymistä. Olemme paketoineet kokemuksen Eloqua SmartXchange -oppimiskirjastoon, josta löydät paitsi alan uusimman markkinointiosaamisen, niin myös valmiita malleja jotka auttavat siivittämään sinutkin menestykseen.

LÄHDE MUKAAN

Sadat markkinointijärjestelmämme käyttöönotot ovat auttaneet meitä rakentamaan toimivia ja tehokkaita menetelmiä lisäarvon tuottamiseksi heti ensimmäisestä käyttöönottopäivästä lähtien. SmartStart on suosittu koulutusohjelma joka tukee järjestelmämme vaivatonta käyttöönottoa, nopeaa lisäarvon tuottoa ja mikä tärkeintä, ASIAKKAIDEMME MENESTYSTÄ. Tämän suositun lisävalintaisen option käyttöönottonsa tueksi valinneet asiakkaamme ovat kyenneet luomaan jopa kaksi kertaa muita enemmän myyntivalmiita liidejä heti käyttöönoton ensimmäisinä päivinä.

ELOQUA MENESTYKSESI TAKAAJANA

Eloqua-ratkaisusi osaava ja opastava käyttäjätuki on vain hiiren klikkauksen tai puhelinsoiton päässä. Yrityksellesi voidaan myös nimetä henkilökohtainen Eloqua Customer Success Manager, yksi yhteispiste palveluumme jonka kautta saat aina nopeasti apua, koskipa kysymyksesi sitten kampanjasi suunnittelua, benchmarking-vertailua, tai jos vain haluat pallotella ideoita ammattilaistemme kanssa. Lisäksi varmistamme, että sähköpostisuorasi menevät perille ja päätyvät vastaanottajiesi Inbox-laatikkoon, roskapostikansion sijasta. Tarjoamme joustavia koulutusohjelmia ja lisätukea niitä tarvitseville. Koulutusresurssimme löytyvät myös verkosta, joten voit käyttää aikasi parhaalla mahdollisella tavalla hyödyksi, missä sitten työskenteletkin.

PARANNA SUORITUSKYKYÄSI

Tarvitsetko uusia tuulia markkinointiisi, haluatko optimoida prosessisi tai ajaa muutosta organisaatiossasi? Me teemme sen helpoksi. Eloqua ja Suomen johtava B2B-markkinoinnin asiantuntija ID BBN tarjoavat yhdessä käyttöösi alan kattavimmat markkinointiratkaisut ja käyttäjätuen. Teemme ideoistasi todellisuutta.

Mitkä tahansa yrityksesi yksilölliset tarpeet ovatkaan, Eloqua ja ID BBN tarjoavat yhdessä kansainvälisen kumppaniverkostonsa kanssa tehokkaat ja nopeasti käyttöönotettavat markkinointiratkaisut, joilla maksimoit hyödyn panostuksistasi markkinointiautomaatioon ja saavutat todellisia tuloksia.